

第5期戦略の取組体系（案）について

重点プロジェクトをはじめとする施策の前提として、委員意見を踏まえて、第5期戦略の取組体系を整理したもの。

基本目標

訪れる人の感動を、まちの誇りと活力に変える“稼ぐ観光”の実現
～世界に選ばれ、未来につながる観光都市 KAGOSHIMA～

重点プロジェクト（案）

I インバウンド誘客力強化プロジェクト

II 桜島・歴史等の魅力強化プロジェクト

III MICE等の交流機会創出強化プロジェクト

委員意見から整理した、本市観光の問題

① 「観光地の魅力づくり」の問題

- ・桜島・歴史・文化などの資源を活かしきれていない
- ・体験型・ストーリー型へのニーズに応えるコンテンツが不足
- ・食・特産品等の魅力を観光消費に十分に結びつけられていない
- ・ナイトタイムエコノミーが脆弱で、まちなかの回遊性も低い

② 「誘客推進」の問題

- ・MICE等の誘致の競争力が十分でない
- ・情報発信プロモーションが不足し、ターゲットに届いていない
- ・県都としての強みや広域連携を誘客に活かしていない
- ・クルーズ客の来訪を消費拡大に活かしていない
- ・ターゲット市場の多角化等、インバウンド誘客が不十分

③ 「受入環境整備」の問題

- ・多言語表記をはじめとする案内サインが不足
- ・交通アクセス・二次交通が分かりにくい
- ・キャッシュレスや食の多様性など店舗側の対応が不十分
- ・クルーズ寄港時に受入体制が追いつかない
- ・市街地やコンテンツに関するガイド人材が不足

④ 「観光事業者の状況」の問題

- ・観光を担う人材の確保・育成が追いつかない
- ・関係者間で課題や好事例を共有する場がない

戦略の柱	基本方針	施策
1 オンリーワンの 魅力創出	(1)「観光地・鹿児島」の魅力づくり・磨き上げ	◆自然、歴史・文化、食、温泉などの魅力を活用した体験型観光の推進 I ◆観光地の高付加価値化の促進 ◆観光資源を活用したエリア価値の向上 II
	(2) エンタメ・アミューズメント機能の充実	◆誘客力のある観光イベントの創出・充実 III ◆観光施設等の魅力向上 ◆魅力あるスポーツコンテンツの充実 III
	(3) 鹿児島ならではの多様なツーリズムの展開	◆世界文化遺産の活用や桜島・錦江湾ジオパークの取組の推進 II ◆グリーン・ツーリズム等の推進
2 戦略的な 誘客推進	(1) 戦略的なプロモーションの展開	◆国内外からの誘客につながる効果的なプロモーションの展開 I II ◆効果的な広域連携の推進 I ◆全市的な取組を促すテーマの設定・統一的プロモーションの推進 II
	(2) MICEなど交流機会の拡大による誘客推進	◆多様なMICEの誘致・受入の促進 III ◆スポーツコンテンツを生かした誘客の推進 III ◆フィルムコミッションの推進 ◆ユニークベニューの推進
	(3) 観光クルーズ船の誘致・受入	◆関係機関と連携した受入体制の充実 ◆寄港地観光の充実
3 観光客の 満足度を 高める 受入環境 づくり	(1) おもてなし環境の整備	◆高いスキルの観光ガイドの育成 II ◆快適な滞在環境の整備 ◆わかりやすい交通案内の充実 I
	(2) ユニバーサルな受入・案内機能の充実	◆観光案内機能の強化 II ◆多言語化など外国人対応の充実 I ◆ユニバーサルツーリズム等の推進
	(3) 安心感を高める危機管理体制の強化	◆危機事象における観光客への対応強化 ◆風評被害への対応強化
4 “稼ぐ観光”の 基盤強化	(1) 推進体制の強化	◆官民連携でのPDCAサイクル推進 ◆DMOの機能強化 ◆観光関連産業の“稼ぐ力”の強化
	(2) マーケティングによるニーズ把握・分析	◆地域マーケティングによるニーズ把握・分析 ◆観光消費額調査、国・県・民間の調査の活用
	(3) 地域経済循環の促進	◆地消地産の促進
	(4) 観光関連産業における人材の育成・確保の促進	◆外国人材をはじめ多様な人材の確保に向けた支援 ◆教育機関等の連携による、将来の観光産業の担い手のきつかけづくり・育成
	(5) 観光に対する市民の理解・共感の拡大	◆観光による経済効果や観光施策などの情報発信による理解促進 ◆観光客(インバウンド)に対するマナー啓発 ◆観光に関わる市民参画の機会創出・シビックプライドの醸成

（参考）施策に関する委員意見

・工芸制作体験、焼酎・食文化体験、生産現場の見学など、地域事業者と連携した体験型コンテンツの充実
・食のブランド力を高め、名物料理の再定義に取り組む。

・ナイトライフ観光の強化
・ナイトタイムエコノミーを活性化し、夕食後の需要を喚起
・いづろ通り～ウォーターフロント周辺の魅力創出を図るべき

・仙巖園駅(世界遺産エリア、桜島、錦江湾など)をドラマや映画の舞台として活用
・西郷プロジェクトを一過性にせず、レガシーとして次につなげる

・マーケティング戦略と整合性をとった具体的な施策の実施
・県をはじめとする地方自治体との連携強化
・需要層として女性、特に若者の誘客に力を入れる
・県内（霧島、指宿、種子屋久、北薩等）との連携強化
・食材と焼酎文化を核にプロモーションし、宿泊につなげる

・経済波及効果の大きいMICE誘致に一層取り組むべき
・プロスポーツキャンプ、大会等の開催（サッカー、ラグビーなど）

・体験型コンテンツの充実による滞在時間・消費額の増加

・旅行者の旅行中の価値を高めるための案内ガイドの育成
・ハード整備や民間事業者等の取組に対する財政的な支援
・鹿児島の魅力を自分の言葉で伝えられる人材の育成が必要
・夜間・週末のバス等の運行が充実すれば、観光客も安心できる

・外国語サインの充実
・多言語対応やキャッシュレス化等、受入体制の重点整備

・事業者同士が課題や対応策を共有する場が必要
・観光消費額等の数値を共有し、PDCAを繰り返すことが必要
・推進体制・役割分担の明確化に向け、司令塔機能の整備が必要

・東アジアから欧米へ、インバウンドのターゲットのシフト

・観光を担う人材の確保の強化
・人手不足解消のための人材確保支援や、省人化DX化を推進するための補助金などの支援策の拡充等

・美術館等の無料開放で市の魅力に触れる機会を作る
・成果だけでなく過程も伝え、広く意見を集める仕組み

※施策の横のローマ数字は、関連する重点プロジェクトに対応。

※「打ち手に関する委員意見」は、7月の意見照会において、主にQ3・Q4の回答として提出されたものをもとに整理